



広域流通事業

販売のプラットフォーム

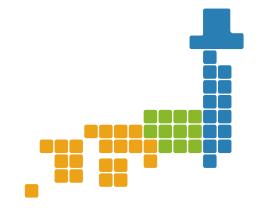
SOFCOでは、多岐にわたる商品を日本全国に販売していくために3つの支社を構えています。東日本支社は東京・神奈川・埼玉・千葉の関東以北を担当し、仙台に営業所を設置しています。名古屋支社は愛知・三重・岐阜・静岡・長野・北陸、関西支社は近畿以西沖縄までを担当しています。支社としての事業は大きく2つ、原料本部で扱う商品など地域のお客様への販売窓口となる広域流通事業、支社独自で進める末端市場向け商品卸としての食品卸事業があります。



地域密着の販売ネットワーク 一 広域流通事業

東京本社の原料本部で取り扱っている商品の地域販売のプラットフォームとして、砂糖・基礎原料・畜産品・蜂蜜・チョコレートなど強みのある食品原料を日本全国のお客様に販売するため、それぞれの地域に密着した営業を行っています。

お客様へ原料や製品販売・海外進出などのサポートも行っており、各地域でお客様の ニーズに応えた、きめ細かなサービスを心がけています。



お客様の欲しいモノを独自に開発一食品卸事業

もう一つの事業として それぞれのお客様と一緒に国内外で開発した独自商品の製造・輸入・販売を行っています。扱っている品目は、焼き鳥、かき揚げ、白身フライ、イカフライ、串カツ、たこ焼きなどの冷凍加工食品から農水産缶詰(ジャム・トマト・ツナ等)、乾物、乾麺(パスタ・うどん・素麺・蕎麦・冷麦・春雨)、嗜好品(コーヒー・ティーバッグ等)、飲料、菓子、調味料(つゆ・みりん等)などのグローサリー商品。お客様のニーズに沿ったPB商品を開発し、提供しています。

お取引先は、スーパーマーケット、CVS、ドラッグストア、外食チェーンなど多岐にわたります。他社では真似できない商品を開発し、お客様を満足させる機能こそが、SOFCOの食品卸事業が目指している姿です。

